Participation de NetByUs à la Foire Internationale de Lomé

Destinataires : Les Managers – NetByUs
Format du Stand : 3m x 6m (18 m²)

I. PRÉAMBULE FINANCIER : TARIFS, OFFRES STANDARDS ET PROMOTIONS FOIRE

Pour maximiser le taux de conversion sur le stand, nous appliquons la stratégie de l'**Offre Irrésistible Spéciale Foire**, valable exclusivement pour tout achat ou souscription effectué pendant l'événement.

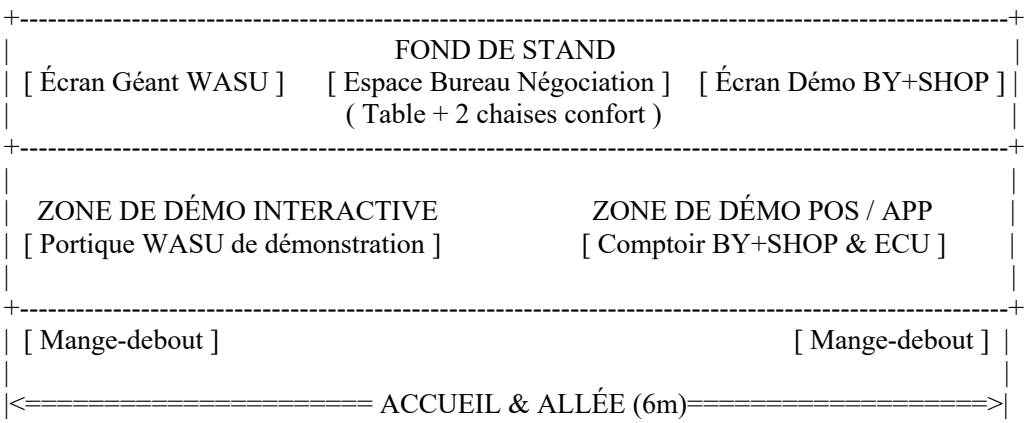
1. Grille Tarifaire Comparative & Offres

Produit	Modèle d'Utilisation / Équipement	Tarif Annuel Standard (Hors Foire)	Offre Promo « Spécial Foire de Lomé »	Inclus dans l'Offre Promo
ECU	Licence Annuelle Tout-en-un (App Mobile)	**24 000 FCFA / an** **120 000 FCFA / an**	**19 200 FCFA / an** **96 000 FCFA / an** *(Soit 20% de réduction)*	+ 1 Carnet de budget physique OFFERT pour l'offre complète de **120 000 FCFA** + 30% de réduction sur la Caisse qui passe à **16 000 FCFA**
BY+SHOP	POS – Gestion Ventes, Stocks,	**150 000 FCFA / an**	**120 000 FCFA / an** *(soit -20% de réduction)*	+ **10 000 FCFA** de réduction sur la Caisse qui

Produit	Modèle d'Utilisation / Équipement	Tarif Annuel Standard (Hors Foire)	Offre Promo « Spécial Foire de Lomé »	Inclus dans l'Offre Promo
	Taxes & Stats			passe à **15 000 FCFA**
WASU	Dispositif de Contrôle d'Accès Visio / RFID / Code	**Licence Logiciel : 450 000 FCFA / an** *(Matériel : devis selon accès)*	**Pack Starter Foire : 360 000 FCFA** *(Soit 20% de réduction)*	Installation de base offerte + Carte/Badge OFFERT
PACK BIZ NETBYUS	**Pour l'achat duo de BY+SHOP et de WASU** *(Commerces & Entreprises)* Réduction exceptionnelle de 10% sur l'achat du matériel			

II. AMÉNAGEMENT DU STAND (3M X 6M = 18 M²)

Le stand de 18 m² (6 mètres de façade sur 3 mètres de profondeur) est segmenté en 3 zones distinctes pour fluidifier le parcours du visiteur : de l'accroche à la signature.



"NET BY US" Sarl au capital de 1.000.000 | Siège Social : Cotonou Bénin| IFU: 3201702215012
| COTONOU N° RCCM RB/COT/17 B 18809 | contact@netbyus.com | www.netbyus.com

1. **Zone 1 : L'Accroche & Démo Interactive (Façade - 6m x 1,5m)**
    - **2 Mange-debout aux extrémités** pour les échanges rapides et les démos express sur smartphone/tablette (ECU).
    - **Portique de Démonstration WASU** : Un cadre de porte factice équipé du boîtier WASU fonctionnelle (démo d'ouverture réelle par code, badge ou smartphone).
    - **Comptoir de Caisse BY+SHOP** : Un mini-comptoir équipé d'une tablette POS, d'une imprimante de tickets et d'un lecteur de code-barres.
2. **Zone 2 : Le Bureau de Négociation & Closing (Fond du Stand - 3m x 1,5m)**
    - **1 Bureau / Table sobre et professionnelle** avec 2 chaises confortables.
    - Cet espace isolé du bruit de l'allée est réservé à l'accueil des prospects qualifiés (chefs d'entreprise, propriétaires, gérants de boutique) pour négocier et conclure les ventes (closing).
    - Un meuble de rangement sécurisé (sous le bureau ou comptoir) pour les effets personnels, les flyers et les contrats/reçus.

III. RESSOURCES HUMAINES ET ÉQUIPEMENTS DE L'ÉQUIPE

Pour couvrir une plage horaire continue pendant la foire et assurer une animation dynamique, une équipe de **4 personnes** est requise sur le stand.

1. Composition de l'Équipe & Rôles

- **1 Manager (Fermeur / Closer) :**
    - *Rôle :* Prise en charge des prospects qualifiés dans la zone bureau, présentation des offres d'entreprise (WASU / BY+SHOP), négociation et finalisation des ventes.
- **2 Commercial(e)s Démonstrateurs / Pitchers :**
    - *Rôle :* Accueil sur les mange-debout et comptoirs, démonstration pratique de BY+SHOP et ECU, qualification rapide du besoin.
- **1 Animateur / Hôte(sse) Volant(e) (Accrocheur) :**
    - *Rôle :* Posté en bordure d'allée pour aborder les passants, distribuer les flyers et orienter les prospects vers les démonstrateurs ou le manager.

"NET BY US" Sarl au capital de 1.000.000 | Siège Social : Cotonou Bénin| IFU: 3201702215012 | COTONOU N° RCCM RB/COT/17 B 18809 | contact@netbyus.com | www.netbyus.com

2. Équipements de l'Équipe

- **Tenue vestimentaire :** Chemises ou Polos brandés **NetByUs** (couleur sobre, pro et élégante) avec badges nominatifs prévoyant le poste ("Conseiller Digital NetByUs").
- **Équipement informatique / mobile :**
  - 2 Tablettes de démonstration connectées à Internet pour **ECU**.
  - 1 Pack Caisse POS pour **BY+SHOP**.
  - 1 Ordinateur portable professionnel sur le bureau du Manager (pour démos avancées et établissement de devis).
  - 1 Terminal de Paiement (ou téléphone dédié au paiement Mobile Money) pour enregistrer les ventes immédiatement.

IV. ÉLÉMENTS MARKETING À PRÉVOIR

1. **Signalétique Visuelle :**
   - **1 Bâche / Fond de stand rétroéclairé ou Roll-up géant (6m x 2,5m)** aux couleurs de NetByUs
   - **3 Kakémonos / Roll-ups déroulants dédiés :**
     - *Roll-up ECU*
     - *Roll-up BY+SHOP*
     - *Roll-up WASU*
2. **Écrans & Multimédia :**
   - **1 Écran TV connecté** monté sur pied en fond de stand : diffusion en boucle de vidéos institutionnelles NetByUs et démonstrations interactives de WASU et BY+SHOP.
3. **Supports Imprimés (Print) :**
   - **Dépliant** (500 exemplaires) regroupant l'écosystème NetByUs.
   - **Flyers** (200 exemplaires par produit) pour les prospects.
   - **Bons de commande / Reçus Spécial Foire**.
4. **Goodies & Objets de Marque :**
   - Stylos aux couleurs de NetByUs, blocs-notes et porte-clefs pour les acheteurs.

"NET BY US" Sarl au capital de 1.000.000 | Siège Social : Cotonou Bénin| IFU: 3201702215012 | COTONOU N° RCCM RB/COT/17 B 18809 | contact@netbyus.com | www.netbyus.com

V. SCRIPT D'ARGUMENTAIRE COMMERCIAL (PARCOURS CLIENT EN 5 ÉTAPES)

Étape 1 : L'Accroche Terrain (Bordure d'allée)

- **Accrocheur :** *"Bonjour Monsieur/Madame ! Savez-vous qu'aujourd'hui, vous pouvez débloquer votre richesse et prendre le contrôle total de vos finances, de vos ventes ou de votre sécurité depuis votre téléphone ? Venez découvrir les outils digitaux NetByUs en 2 minutes !"*

Étape 2 : Orientation & Question de Découverte (Comptoir / Mange-debout)

- **Commercial :** *"Bienvenue chez NetByUs ! Pour mieux vous orienter, dites-moi : quel est votre défi majeur aujourd'hui ?" (lui définir brièvement les 3 produits)*
  - *Option A (Particulier/Famille) : "Avez-vous du mal à savoir exactement où part votre argent à la fin du mois ?"* : **Orientation vers ECU**.
  - *Option B (Commerçant/Entrepreneur) : "Gérez-vous une boutique ou un commerce ? Comment suivez-vous vos stocks et vos ventes chaque soir ?"* : **Orientation vers BY+SHOP**.
  - *Option C (Propriétaire/Gérant de bureau) : "Comment gérez-vous l'accès à vos locaux ou à votre domicile quand vous êtes absent ?"* : **Orientation vers WASU**.

Étape 3 : Démonstration Express (3 minutes max)

- **Pour ECU :** *Notez les dépenses et voir le calcule automatique du solde réel, du budget et voir le patrimoine complet.*
- **Pour BY+SHOP :** *Faire une vente et voir les statistiques*
- **Pour WASU :** *Sonner, activer la caméra et ouvrir à distance puis montrer l'historique d'accès.*

Étape 4 : L'Offre Irrésistible Spécial Foire (Closing)

- **Manager :** *"Aujourd'hui, exceptionnellement pour la Foire de Lomé, nous ne vous vendons pas seulement un logiciel, nous vous offrons une réduction de 20 %. Au lieu du Prix Standard, vous bénéficiez de Prix Promo Foire, mais cette offre s'arrête à la fermeture de la foire. On valide votre installation dès aujourd'hui ?"*

"NET BY US" Sarl au capital de 1.000.000 | Siège Social : Cotonou Bénin| IFU: 3201702215012
| COTONOU N° RCCM RB/COT/17 B 18809 | contact@netbyus.com | www.netbyus.com

VI. OUTILS DE SUIVI ET REGISTRES SUR LE STAND

Les deux fiches suivantes seront imprimées sous forme de registres physiques (et doublées d'un formulaire Google Forms/Excel sur tablette) pour assurer le suivi quotidien.

1. Fiche de Registre des Prospects Qualifiés

N°	Nom & Prénom	Téléphone / WA	Profession / Sté	Produit d'intérêt (ECU/POS/WASU) |	Niveau d'intérêt (Chaud/Tiède/Froid)	Action à mener (Rappel/Devis/Rdv)	Responsable Suivi
01							
02							

2. Fiche de Suivi des Ventes Réalisées (Foire)

N°	Nom & Prénom	Téléphone / WA	Produit(s) Acheté(s)	Montant Payé (Tarif Promo)	Mode de Paiement (Cash/MoMo/Flooz)	N° Reçu / Licence	Commercial Vendeur
01							
02							

VII. RECOMMANDATIONS

1. **Validation de la Grille Tarifaire Promo :** Confirmation par la Direction Générale des tarifs promotionnels proposés.
2. **Logistique & Délais :** Validation de l'amélioration de la porte de démonstration WASU et de l'impression des visuels.
3. **Briefing Équipe :** Une journée de simulation des scripts de vente et de prise en main des équipements par l'équipe stand.

"NET BY US" Sarl au capital de 1.000.000 | Siège Social : Cotonou Bénin| IFU: 3201702215012
| COTONOU N° RCCM RB/COT/17 B 18809 | contact@netbyus.com | www.netbyus.com