

## 1. IDENTIFICATION DE LA VISITE

|               |               |       |                |
|---------------|---------------|-------|----------------|
| Commercial    | Carhel DJEGUI | Date  | 23 / 02 / 2026 |
| Région / Zone | Haie-Vive     | Heure | 14h15          |

## 2. INFORMATIONS SUR LE PROSPECT

|               |                   |                    |                                                |
|---------------|-------------------|--------------------|------------------------------------------------|
| Entreprise    |                   | Secteur d'activité | Travaux Publics                                |
| Interlocuteur | Gualbert KOUDOGBO | Poste / Fonction   | Consultant dans le domaine des travaux publics |
| Téléphone     | 0197476526        | Email              | gkoudogbo@yahoo.fr                             |
| Adresse       |                   |                    |                                                |

## 3. TYPE & NATURE DU CONTACT

|                    |                                                                                                                                                                                                           |
|--------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Type de contact    | <input checked="" type="checkbox"/> Visite terrain <input type="checkbox"/> Appel téléphonique <input type="checkbox"/> Visio <input type="checkbox"/> Email <input type="checkbox"/> Salon/Événement     |
| Statut prospect    | <input checked="" type="checkbox"/> Nouveau prospect <input type="checkbox"/> En cours de qualification <input type="checkbox"/> Relance <input type="checkbox"/> Client existant                         |
| Origine du contact | <input type="checkbox"/> Prospection froide <input checked="" type="checkbox"/> Recommandation <input type="checkbox"/> Inbound <input type="checkbox"/> Événement <input type="checkbox"/> Autre : _____ |

## 4. OBJECTIFS DE LA VISITE

|                              |                                                                                                                                                                 |
|------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Objectif principal</b>    | Faire découvrir Netbyus et son ERP au prospect                                                                                                                  |
| <b>Objectifs secondaires</b> | <p>Accéder aux contacts du prospects qui connaît plusieurs chefs d'entreprises dans le domaine du BTP</p> <p>Faire découvrir les autres produits de Netbyus</p> |

## 5. DÉCOUVERTE DES BESOINS

|                                 |                                                                                                                                                                               |
|---------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Problématiques exprimées</b> |                                                                                                                                                                               |
| <b>Besoins identifiés</b>       |                                                                                                                                                                               |
| <b>Budget estimé</b>            |                                                                                                                                                                               |
| <b>Délai de décision</b>        | <input type="checkbox"/> Immédiat <input type="checkbox"/> 1-3 mois <input type="checkbox"/> 3-6 mois <input type="checkbox"/> 6-12 mois <input type="checkbox"/> Indéterminé |
| <b>Décideur(s)</b>              |                                                                                                                                                                               |
| <b>Concurrents cités</b>        |                                                                                                                                                                               |

## 6. PROPOSITION & ARGUMENTATION

|                             |  |
|-----------------------------|--|
| <b>Solutions présentées</b> |  |
| <b>Objections soulevées</b> |  |

**Réponses  
apportées**

Mr KOUDOGBO s'est engagé à nous introduire auprès de Directeurs d'entreprises qui sont dans le secteur du BTP

## 7. RÉSULTAT DE LA VISITE

**Résultat**

☒ Intérêt confirmé
 ☐ Devis à envoyer
 ☐ RDV de suivi planifié
 ☐ Sans suite
 ☐ Gagné

**Niveau d'intérêt**

☐ Très faible
 ☐ Faible
 ☐ Moyen
 ☒ Fort
 ☐ Très fort

**Potentiel estimé**

Forte capacité à mettre en relation avec des Directeur d'entreprises dans le domaine des BTP

Mr KOUDOGBO nous a présenté Mr KOUASSI, DG de BEI corp qui a demandé de planifier une séance de présentation de BY+ ERP

## 8. PLAN D'ACTIONS & SUIVI

| Action à réaliser                                                                              | Responsable | Échéance       |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|----------------|
| 1. Contacter Mr KOUASSI dans les jours qui viennent pour planifier une présentation de BY+ ERP | Carhel      | 27 / 02 / 2026 |
| 2. Contacter Mr KOUDOGBO pour être introduit auprès d'autres potentiels prospects              | Carhel      | 02 / 03 / 2026 |
| 3.                                                                                             |             |                |
| 4.                                                                                             |             |                |

## 9. COMMENTAIRES & OBSERVATIONS

Mr KOUDOGBO pourra nous être très utile dans nos prospections particulièrement dans le secteur du BTP

## 10. VALIDATION

|                      |               |
|----------------------|---------------|
| Signature Commercial | Carhel DJEGUI |
| Visé Manager         |               |